

12 — Twenty CRM: структура данных

Twenty CRM — схема объектов

Источник: чтение метаданных подключённого Twenty CRM, 11.10.2026.

Обнаружено 28 типов объектов

Ключевые бизнес-объекты:

- `companies` — компании.
- `people` — контакты.
- `opportunities` — сделки.
- `tasks` — задачи.
- `notes` — заметки.
- `attachments` — вложения.
- `workspace_members` — участники рабочего пространства.
- `timeline_activities` — история активности.
- `dashboards` — панели.

Дополнительные типы: `agent_chat_thread_targets`, `agent_chat_threads`, `blocklists`, `calendar_channel_event_associations`, `calendar_event_participants`, `calendar_event_targets`, `calendar_events`, `call_recordings`, `message_campaigns`, `message_channel_message_association_message_folders`, `message_channel_message_associations`, `message_list_members`, `message_lists`, `message_participants`, `message_thread_targets`, `message_threads`, `messages`, `note_targets`, `task_targets`.

Рекомендуемый процесс

Компания → контакт → сделка → задача follow-up → результат → следующее действие.

Требует уточнения

- Фактические поля каждого объекта и обязательность.
- Этапы и статусы сделок.
- Пользовательские поля следующего контакта.
- Права доступа и API-лимиты.

Это реестр типов, а не подтверждение настроенных связей и автоматизаций.

Revision #2

Created 2026-10-11 04:25:49 UTC by Айнур

Updated 2026-10-11 04:39:26 UTC by Айнур